



Abril 2026

## Área: Inteligencia Financiera de Negocios

# Tasa de interés e inflación: decisiones financieras que no pueden esperar al cierre del año

**Resumen:** La baja de tasa y la inflación persistente obligan a revisar presupuestos, márgenes y flujo antes del cierre. BHR México ayuda a convertir esa información financiera en decisiones oportunas y accionables.

Escrito por:

Alejandro Jiménez

Socio de Inteligencia Financiera de Negocios

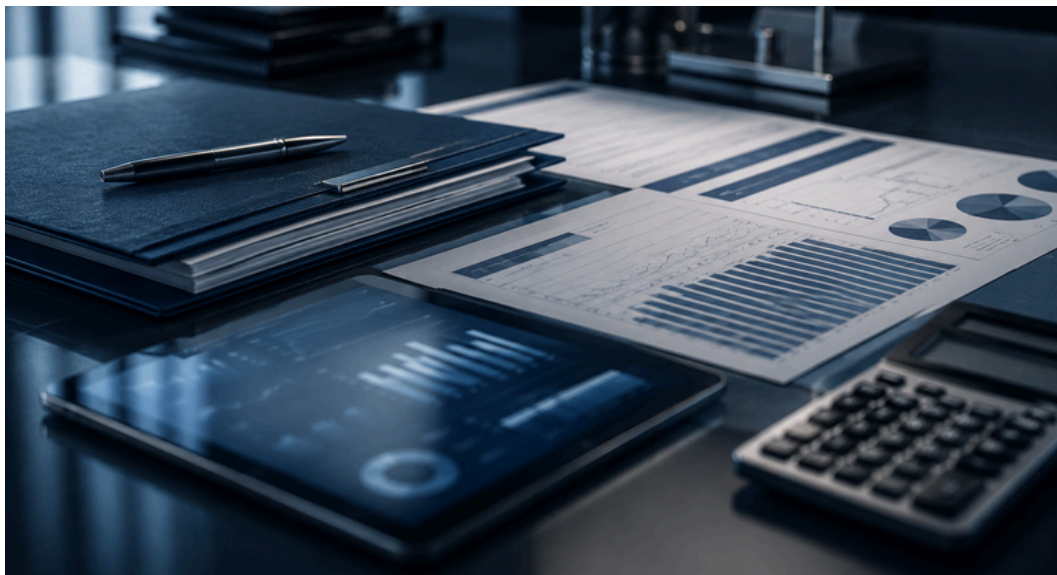
[dn@bhrmx.com](mailto:dn@bhrmx.com)

[www.bhrmx.com](http://www.bhrmx.com)

El **7 de mayo de 2026**, el Banco de México redujo en **25 puntos base** el objetivo para la Tasa de Interés Interbancaria a un día, ubicándola en **6.50%**, con efectos a partir del **8 de mayo de 2026**. La decisión ocurre en un entorno donde la inflación ha mostrado moderación, pero aún permanece por encima del objetivo de **3%** del banco central.

En abril de 2026, el INEGI reportó que la inflación general anual se ubicó en **4.45%**, mientras que la inflación subyacente alcanzó **4.26%** y la no subyacente **5.08%**. Aunque los datos reflejan una desaceleración frente a periodos anteriores, las empresas siguen enfrentando presiones en costos, márgenes, presupuestos, financiamiento y flujo de efectivo.

Desde una perspectiva C-Level, el mensaje no es únicamente que la tasa bajó. La lectura relevante es que las empresas deben actualizar sus escenarios financieros antes de que el cierre del año limite su margen de acción. Operar con presupuestos, proyecciones o supuestos financieros desactualizados puede afectar la rentabilidad, la liquidez y la capacidad de tomar decisiones oportunas.



## ¿Por qué importa para la alta dirección?

### 1. Los presupuestos pueden perder vigencia antes del cierre del año

Muchas empresas construyeron sus presupuestos 2026 con supuestos de inflación, tasa de interés, tipo de cambio, ventas, costos y crecimiento que pueden no reflejar el entorno actual.

Con una inflación anual de 4.45%, los costos operativos pueden seguir presionando partidas como nómina, proveedores, transporte, energía, servicios, rentas, seguros e inventarios.

Para CEO, CFO y Dirección General, esto exige revisar el presupuesto con información actualizada, no hasta el cierre del ejercicio.

### 2. El margen puede deteriorarse si no se monitorea oportunamente

Una inflación más moderada no significa ausencia de presión. La inflación subyacente de 4.26% muestra que los componentes menos volátiles siguen teniendo impacto en precios, servicios y costos recurrentes.

Si la empresa no cuenta con información financiera actualizada, puede identificar tarde qué unidades de negocio, productos, clientes o líneas de servicio están perdiendo rentabilidad.

El riesgo no está solo en vender menos, sino en vender con menor margen sin detectarlo a tiempo.



### **3. El costo financiero debe evaluarse con nuevos escenarios**

La reducción de la tasa a 6.50% puede abrir oportunidades para revisar créditos, líneas de financiamiento, arrendamientos, deuda variable o proyectos de inversión.

Sin embargo, una tasa menor no elimina la necesidad de analizar el costo real del financiamiento, su impacto en flujo de efectivo y su relación con la rentabilidad esperada.

La empresa debe preguntarse si su estructura financiera actual sigue siendo adecuada para los objetivos del segundo semestre.

### **4. Las decisiones de inversión requieren información accionable**

El recorte de tasa puede mejorar las condiciones para ciertos proyectos, pero no todos los planes de inversión se vuelven automáticamente viables.

La alta dirección necesita evaluar escenarios de rentabilidad, flujo, costo de capital, sensibilidad ante inflación, capacidad operativa y retorno esperado.

Para ello, no basta con tener estados financieros históricos. Se requiere información que permita decidir con oportunidad.

### **5. La información financiera debe convertirse en inteligencia para decidir**

En contextos de inflación, tasas cambiantes y presión en márgenes, el valor no está solo en registrar datos, sino en interpretarlos correctamente.

Las empresas que cuentan con indicadores financieros actualizados, tableros de gestión, análisis de variaciones y escenarios proyectados pueden anticipar riesgos y ajustar decisiones antes de que impacten el resultado anual.

## **Conclusión**

La baja de la tasa de interés a 6.50% y la inflación anual de 4.45% configuran un escenario que exige revisión financiera inmediata.

Para la alta dirección, el punto central no es esperar al cierre del año para medir resultados, sino contar desde ahora con información que permita ajustar presupuestos, proteger márgenes, evaluar deuda, revisar precios, controlar costos y tomar decisiones de inversión con mayor certidumbre.

El cierre financiero no debe ser el momento en el que la empresa descubre desviaciones; debe ser la consecuencia de una gestión monitoreada durante el año.

En BHR México ayudamos a las empresas a transformar su información financiera en inteligencia accionable para la alta dirección.

Nuestro servicio de Inteligencia Financiera de Negocio permite identificar desviaciones, anticipar riesgos, monitorear márgenes, proyectar escenarios y fortalecer la toma de decisiones antes de que los resultados se vean comprometidos.

En un entorno de tasas cambiantes e inflación persistente, contar con información financiera clara, actualizada y estratégica puede marcar la diferencia entre reaccionar al cierre del año o dirigir el negocio con oportunidad.

## Fuente

Información sustentada en el comunicado de política monetaria del Banco de México del 7 de mayo de 2026, donde se informó la reducción de la tasa objetivo a 6.50%, y en el boletín del INEGI sobre el Índice Nacional de Precios al Consumidor de abril de 2026, que reportó una inflación anual de 4.45%, inflación subyacente de 4.26% e inflación no subyacente de 5.08%.

